



"Wer aufhört, besser zu werden, hat aufgehört, gut zu sein"

(Philip Rosenthal)

New Business Development (m/w/d)

Industrie / technische Anwendungen (m/w/d)

Part-time / full-time / Schwarzenbach an der Saale

Die Sandler Gruppe ist spezialisiert auf Vliesstoffe. Damit auch du dich spezialisieren kannst, fördern wir kontinuierliches Lernen. Wir bieten dir vielfältige Karrierewege und Chancen für deine persönliche Entwicklung. Und einen Arbeitgeber, auf den du dich verlassen kannst. Werde zur Spezialistin oder zum Spezialisten, bei Sandler.

Dein Spezialgebiet

- Du identifizierst neue Märkte mit hohem Potenzial und entwickelst Strategien für deren Erschließung.
- Du verstehst Kundenbedürfnisse und bringst sie in Einklang mit unserem Produktportfolio und der Produktentwicklung.
- Du generierst aktiv neue Leads – ob durch Kaltakquise, Messebesuche, Webinare oder kreative Ansätze.

Dein Profil

- Min. 2–3 Jahre Erfahrung im Vertrieb, Business Development oder vergleichbaren Bereichen.
- Idealerweise Erfahrung in der Industrie – z. B. mit technischen Textilien oder individuellen technischen Anwendungen.
- Du arbeitest strukturiert, eigenständig und mit unternehmerischem Denken.

Dabei hast du viel Freiraum für eigene Ideen.

- Du entwickelst Inbound-Leads weiter und arbeitest eng mit Vertrieb, Marketing und Produktmanagement an Kampagnen.
- Du wandelst qualifizierte Leads in Kunden und baust neue Märkte systematisch auf – mit klaren Zielvereinbarungen.
- Du gestaltest den Aufbau eines professionellen Lead-Managements aktiv mit.

- Du hast Freude am Kundenkontakt und daran, echte Lösungen zu entwickeln.
- Du liebst es, neue Wege zu gehen, Denkgrenzen zu sprengen und Innovationen voranzutreiben.
- Du bringst grundsätzliche Reisebereitschaft mit.
- Du sprichst sehr gut Englisch – schriftlich und mündlich.

Jetzt Bewerben

 Über WhatsApp bewerben

Deine Ansprechpartnerin

Nadine Schardt

Tel.: 09284 / 60 339

